

Управление продажами

1С:ERP Управление предприятием 2

Обзор функциональных
возможностей продукта

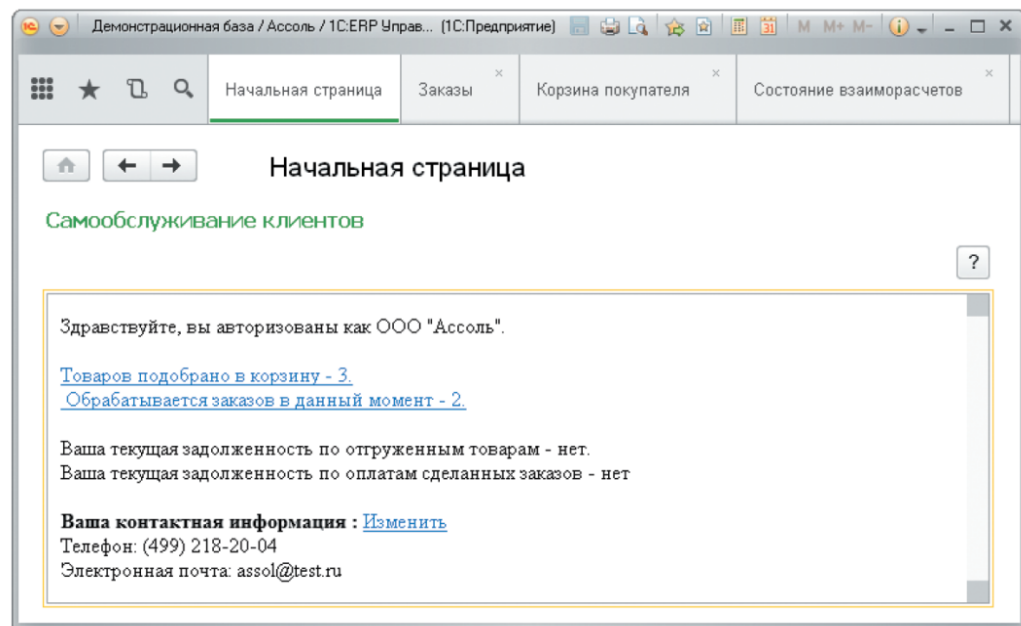


1С:ERP Управление предприятием 2

Управление продажами

Функциональные возможности:

- управление эффективностью процессов продаж и сделок с клиентом;
- воронка продаж;
- формирование прайс-листов с информацией об остатках товаров;
- использование регламентированных процессов продаж, бизнес- процессы управления сложными продажами;
- расширенное управление заказами клиентов, типовые и индивидуальные правила продаж, соглашения;
- самообслуживание клиентов;
- управление торговыми представителями ;
- автоматизация розничных продаж: интеграция с торговым оборудованием, поддержка требований 54-ФЗ, управление ассортиментом продукции, печать ценников и этикеток со штрих-кодами, интеграция с ККТ, сезонное планирование, использование карт лояльности и многое другое.





1С:ERP Управление предприятием 2

Управление продажами

Функциональные возможности:

- мониторинг состояния процессов продаж;
- планирование использования автотранспорта;
- вероятностная оценка прогноза продаж;
- отдельный учет по партнерам (управленческий учет) и контрагентам (регламентированный учет);
- автоматический контроль лимита задолженности;
- инвентаризация взаиморасчетов;
- обмен с Государственной информационной системой маркировки товаров (ГИСМ), работа с Единой государственной автоматизированной информационной системой (ЕГАИС).

Коммерческие предложения клиентам

Текущее состояние: Все | Срок выполнения: Все | Менеджер: Все

Создать | Найти... | Отменить поиск | Установить статус | ЗДО | Печать

Номер	Дата	Сумма	С...	Вал...	Текущее состояние	Срок дей...	Клиент
TDD0-000003	01.04.2015 11:59:50	58 750,00		RUB	Ожидается согласование		Альтаир
TDD0-000004	02.04.2015 12:00:...	77 187,50		RUB	Действует	03.04.2015	Альтаир
TDD0-000005	05.04.2015 12:19:...	30 480,00		RUB	Отменено		Ассоль
TDD0-000001	06.04.2015 17:07:...	93 100,00		RUB	Действует		Протон
TDD0-000002	06.04.2015 17:08:...	42 000,00		RUB	Действует		Протон
TDD0-000006	06.04.2015 19:11:38	36 504,00		RUB	Действует		Ассоль
TDD0-000007	07.04.2015 14:09:...	565,65		EUR	Отменено		Видео маркет
TDD0-000008	07.04.2015 15:16:...	317 762,20		RUB	Отменено	30.04.2015	Торговый дом "Сигма"

Ведомость расчетов с клиентами

Организация	Валюта взаиморасчетов	Начальный остаток		Увеличение долга клиента	Уменьшение долга клиента	Конечный остаток		Сальдо долга (конечное)
		Долг клиента	Наш долг			Долг клиента	Наш долг	
Клиент								
Деловой союз	RUB	7 042 028,00	211 800,00			7 042 028,00	211 800,00	6 830 228,00
Иванов Сергей Александрович		4 160,00				4 160,00		-4 160,00
Про-оборудование		6 870 668,00				6 870 668,00		6 870 668,00
Строительный торговый дом "Петрович"			211 800,00				211 800,00	-211 800,00
Техном		19 200,00				19 200,00		19 200,00
Технорос		148 000,00				148 000,00		148 000,00
Металл-Сервис	RUB			23 600,00	23 600,00			
Промресурс				23 600,00				
Промресурс	RUB	450 000,00	6 500 000,00	34 623 000,00	34 269 000,00	804 000,00	6 500 000,00	-5 696 000,00
Альфа		400 000,00				400 000,00		400 000,00
Ассоль		50 000,00		150 000,00	150 000,00	50 000,00		50 000,00
Бытовая техника			500 000,00				500 000,00	-500 000,00
Все для дома Магазин				34 000,00	34 000,00			
Дальстрой				34 354 000,00	34 000 000,00	354 000,00		354 000,00
Домашний интерьер				17 000,00				
Иннотрейд			6 000 000,00				6 000 000,00	-6 000 000,00



1С:ERP Управление предприятием 2 Управление продажами

Возможности для руководителей и специалистов отдела продаж:

- позволяет фиксировать историю переговоров с клиентом по определению состава и условий продаж;
- позволяет планировать поступление выручки по дням, контролировать соблюдение клиентом оговоренных сроков оплаты, выделять просроченную дебиторскую задолженность;
- обеспечивает сквозную автоматизацию процесса продаж продукции и товаров на производственном предприятии, в оптовой и розничной торговле;
- включает средства планирования и контроля продаж, позволяет решать задачи управления заказами покупателей.

